



Wir sind die mit den Schaltern. Aber auch so viel mehr. Als zukunftsorientiertes Familienunternehmen ist uns Innovation genauso wichtig wie Menschlichkeit. Wir hören zu, denken voraus und übernehmen Verantwortung, um für unsere Kunden/-innen die beste Lösung zu finden.

Sarah denkt gerne über den Tellerrand hinaus, um mit innovativen Strategien neue Märkte zu erschließen.

Und was treibt dich an? Wir suchen dich als

Regional Sales Manager/-in (m/w/x) Northern Europe

Das machst du bei uns.

- Strategische Ausrichtung der verantworteten Märkte und Ausschöpfung des Umsatzpotenzials
- Betreuung und Weiterentwicklung der lokalen Vertriebsstrukturen
- Indirekte Kundenakquise und -betreuung der unterschiedlichen Zielgruppen vom Architekten/Investor bis hin zum Elektrogroßhändler und Systemintegrator
- Teilnahme an internationalen Messen und Veranstaltungen
- Aktive Mitgestaltung der Internationalisierung von Gira

Das bringst du mit.

- Ausbildungshintergrund: Internationale Sales Erfahrung mit technischen Produkten
- Idealerweise elektrotechnischer Background
- Erfahrungen im Business Development
- Sprachkompetenz (Englisch und idealerweise weitere Sprachen)
- Internationale Reisebereitschaft
- Begeisterung für den Bereich Smart Home und Gebäudeautomation

- Aufbau und Ausbau der Region Northern Europe

Gira und du.

- Flexibles & mobiles Arbeiten
(auch zeitweise aus dem EU-Ausland)
- Kita als Betriebskindergarten
- Ortsunabhängige kostengünstige Fitnessangebote
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Fahrradleasing
- Bistros mit frischen und regionalen Produkten
- Zukunftsakademie zur persönlichen Weiterentwicklung

Werde Teil unseres Teams und bewirb dich.

Kontakt

Alexandra Ptock

Alexandra.Ptock@gira.de

Jetzt Bewerben