



Siamo quelli con gli interruttori. Ma anche molto di più. Come azienda familiare orientata al futuro, per noi l'innovazione è importante quanto l'umanità. Ascoltiamo, pensiamo in anticipo e ci assumiamo la responsabilità di trovare la soluzione migliore per i nostri clienti.

Sarah ama guardare oltre l'orizzonte per aprire nuovi mercati con strategie innovative.

E cosa ti motiva? Ti stiamo cercando come

**Jetzt Bewerben**

## **Tecnico Commerciale (Sales Engineer) – Südtirol & Trentino (bilingue DE/IT)**

### **Le tue responsabilità.**

- Sviluppo, gestione e acquisizione di clienti (installatori, systemintegrator, progettisti)
- Seminari, workshop e presentazioni prodotto a clienti
- Supporto tecnico e definizione delle soluzioni (KNX / networking)
- Ruolo attivo nell'Experience Center di Varna/Bressanone
- Partecipazione a fiere di settore in regione

### **Il tuo profilo.**

- Formazione (Tecnico) in elettrotecnica; conoscenze KNX e networking
- Ottime capacità consulenziali e sicurezza comunicativa
- Disponibilità a viaggiare; radicamento nel Nord Italia
- Tedesco C2 (livello madrelingua), italiano fluente ( $\geq$  B2)
- Passione per la formazione e per la relazione con i clienti

**Cosa offriamo.**

- Impresa familiare innovativa
- Auto aziendale ad uso privato & smart working
- Retribuzione competitiva + Mutual Help
- Percorsi di crescita e formazione
- Lavoro in area ufficialmente bilingue (DE/IT)

**Entra a far parte del nostro team e candidati.****Contatto**

Kim Caroline Brandenberg

**Jetzt Bewerben**